



AN INTEGRATED SECURITY DISPOSITIVE

The watchful citizen, the caring
government ...

Forgotten companies?

Kerntaken van de politie



- Ordehandhaving
- Private eigendomsbescherming
- Afschrikking en preventie
- Veiligheidsadvies
- Opsporing

Private veiligheid terug van nooit echt weggeweest

- Romeins Rijk: private burgerwachten werken samen met nachtwachten (deel van het leger)
- Middeleeuwen: “politie” als private eigendomsbescherming van landeigenaars, “het volk” als beschermer van de mores
- Creatie van de natie-staat (achttiende eeuw): private initiatieven worden geïncorporeerd in publieke initiatieven, eerst lokaal, dan nationaal

Economische rationaliteit publieke expansie



- In achttiende eeuw door veranderende gemeenschap nood aan meer algemene politiemacht
- Creatie private politiemacht niet realistisch:
 - Hoge transactiekosten
 - Tragedy of the Commons
 - Free Riders

Typologie van overheidsdenken rond private veiligheid

- Junior partner model
- Economisch model
- Geïntegreerd model



Junior partner model

- Stiefbroederlijk model
- Private veiligheidsbedrijven kunnen niet-kerntaken van politie overnemen



Economisch model

- Veiligheid als marktgoed, met publieke en private spelers
- “Loss prevention” belangrijkste drijfveer voor private veiligheid (resultaat: crime shifting)

Geïntegreerd model



- Private actoren naast en met publieke actoren
- Volledige competitie als bron van efficiëntie
- Concepten “veiligheidsgevoel”, “pro-activiteit”, ... ook belangrijk in private sector

Evolutie markt private veiligheid



- Stage 1: weinig professioneel, weinig voorafgaande ervaring
- Stage 2: grotere mate van professionaliteit, bedrijven, geschoolde/getrainde werknemers, meer legitimiteit dus grotere klantenbasis
- Stage 3: uitbreiding van werknemersbasis met experts uit andere velden (e.g.: IT, accountants), mogelijkheden tot specialisatie
- Stage 4: van nabootsing naar “theory building” en innovatie

De situatie in België



- Wetgeving rond private veiligheid van 1990 en 1991
- Junior partner model en economisch model
- Rigide licentiesystemen met verschillende soorten certificaten
- Geen onmiddellijke overstap tussen publieke en private veiligheid mogelijk

Het junior partner en economisch model in België

- Outsourcing van niet-kerntaken aan private veiligheid
- Informatieverplichtingen zonder veel tools om zelf te reageren en pro-actief te ageren, geen competitie
- Neiging van bedrijven om zich enkel met loss prevention bezig te houden

De uitdagingen van de toekomst



- Boodschap overbrengen: versterking rol private veiligheid is geen afwijzing van de Staat
- Private veiligheid zorgt voor een groter veiligheidsgevoel voor ALLE burgers, niet enkel de klanten
- Noodzaak om weg te gaan van het economisch model, en naar een geïntegreerd model te gaan

Hoe dit te bereiken?



- Langs de kant van bedrijven: meer aandacht voor opvolging van crimineel gedrag, opsporing als een meer integraal deel van het veiligheidsbeleid
- Langs de kant van de overheid: wetgevende initiatieven die samenwerking publiek en privaat vergroot, weg van het eenzijdig meedelen van informatie, en naar een “samen oplossingen vinden” toe



Dank voor de aandacht